

---

# ERFOLGREICHE BESOLDUNGSVERHANDLUNGEN UND BESOLDUNGSOPTIMIERUNGEN IN „W“

---

## ARGUMENTATIONSFÜHRUNGEN UND STRATEGIEN

10:00-17:00 Uhr

### Zeitplan:

- 10:00-10:15 Begrüßung
- 10:15-12:00 **Die Ausgangssituation: „W“ ist nicht gleich „W“**  
Die „neuen“ Besoldungsgesetze – ein Überblick  
Konsumtionsmodelle  
Stufenmodelle oder fixes Grundgehalt  
Länderfaktoren („Weihnachtsgeld“, Familienzuschlag, Beihilfe etc.)  
Dynamisierung und Ruhegehaltfähigkeit in den Ländern
- 12:00-13:00 Mittagspause
- 13:00-14:15 **Honorierung besonderer Leistungen**  
Besondere Leistungsbezüge  
Kriterien, erfolgreiche Anträge stellen  
Funktionsleistungsbezüge  
Forschungs- und Lehrzulagen
- 14:15-14:45 Kaffeepause
- 14:45-17:00 **Strategien bei Berufung- und Bleibeverhandlungen**  
Verhandlungstechniken und -strategien („flexible response“, empirische Erfolgsfaktoren)  
Ziel- und Leistungsvereinbarungen, Chancen und Risiken  
Leistungsbezüge und Ruhegehalt  
Intelligente Vertragsgestaltung